## \*المؤتمر الثاني للتأمين التكافلي\*

16 – 16 ابريسل 2007

الكويت

\*الفائض التأميني\*

إعسداد :- عبدالعزيز منصور المنصور رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب شركة الصفاة للتأمين التكافلي



لدي المختصين.

الحمد لله العلي العظيم، والصلاة والسلام على المبعوث رحمة العالمين نبينا محمد وعلى آله وصحبه أجمعين.

. يعتبر موضوع الفائض التأميني من المواضيع التي سبق للأخوة العلماء والباحثين والشيوخ الأفاضل إثراؤها من جميع النواحي

العلماء والباحلين والسيوح الإفاصان إبراؤها من جميع اللواحي الشرعية والفنية. ونظراً للتغير الذي يحدث في الفكر التكافلي وإعادة طرح بعض المواضيع الفنية، فقد ارتأينا أن نتناول بعض الجوانب التي نعتقد من الضرورة بمكان إعادة النظر فيها. إما الأمور المتفق عليها فإننا نعتقد انه واختصاراً للوقت – من الممكن الرجوع اليها في الدراسات والبحوث والفتاوى المنشورة والمتوفرة



المال المتبقي في حساب المستأمنين من مجموع الاشتراكات التي قدموها واستثمار اتها بعد احتساب التعويضات المستحقة لهم، وتسديد المطالبات ومصاريف التأمين واستيفاء الشركة لأجرها بصفتها وكيلاً عنهم في إدارة العمليات التأمينية وكذلك رصد الاحتياجات الفنية.

ويتضح من هذا التعريف الشامل أن الإير ادات والمصروفات تم تحديدها، فالناتج إما أن يكون:

أ- فائض ١١١١) يسمى الفائض التأميني. ب- عجز ١١١١) قرض حسن من المساهمين.

وقد حدد الأخوة العلماء والباحثين والشيوخ الأفاضل تفصيلاً كبيراً في مواضيع تتعلق بالاتي:-

> 1-معايير توزيع الفائض التأميني. 2-العناصر المؤثرة في الفائض التأميني. 3-أسس توزيع الفائض التأميني.

ونحن لا نود التركيز عليها، باعتبارها واضحة ولا توجد اختلافات كبيرة بشأنها، كما وان فيها من المرونة ما يسمح لكل رأي باتباع الطريقة التي يراها المناسبة.

#### الهدف

1-تأسيس العمل التكافلي و الذي يعتبر جزءاً رئيسياً من الاقتصاد الإسلامي.

2-الحصول على عوائد مالية مستقبلية مقابل المبلغ المستثمر.

#### العلاقة

1-عمل در اسة الجدوى الاقتصادية

2-تأسيس الشركة.

3-تحمل المخاطر المستقبلية. 4-دعم كامل بالخبر ات الإدارية والمالية.

5-دعم الأعمال التأمينية.

ما هي الأطراف المعنية بشركة التأمين التكافلي ؟ أولاً: الساهمين

#### الهدف

#### العلاقة

1- يتم استهدافهم من قبل 1-الحصول على تغطية تأمينية و بأسعار تنافسية .

الخدمات

3- التركيز على أفضل الخدمات 3- دعم العمل التكافلي " للبعض

الشركة.

2- القاعهم بالتعامل مع الشركة. 2- الحصول على أفضل

والأسعار والتغطيات التأمينية. وليس للكل".

4- الاختيار وليس الإجبار

## ثانياً: المستركين

# أثر الفائض التأميني في تسعير المنتجات :-

#### أهم العناصر المؤثرة في التسعير:-

1-تقبيم المخاطر من النواحي الفنية.

2-المصاريف مصاريف المباشرة وغير المباشرة.

3-التعويضات الفعلية و المتوقعة.

4-أتعاب المساهمين.

5- تحقيق فائض تأميني للمشتركين.

#### ملاحظة:-

أما لو كون الهدف تحقيق نقطة التعادل Breakeven فان ذلك من شأنه التقليل بعض الشيء من تكلفة التسعير مما يساهم في تنظيم المنافسة ومن ثم الحصول على أعمال أكثر وحصة تسويقية اكبر.

## مثال توضيحي:-

1000	الأشتر اكات
(150)	(-) أتعاب المساهمين ( 15%)
(400)	(-) التعويضات
(350)	(-) المصاريف المباشرة وغير المباشرة
(50)	(-) مخصص اخطار مستقبلية
50	الفائض التأميني

# \*أهم الصعوبات في توزيع الفائض التأميني:-

1-حسابات كثيرة وبالآلاف (أعباء إدارية).

2- المبالغ لكل فرد ليست ذات قيمة كبيرة.

3-الصعوبة في الوصول إلى بعض المشتركين.

أ. بسبب تغيير العنوان.

ب. بعضهم غادر الكويت المي الأبد.

#### <u>\* أفكار ومقترحات :-</u>

أ- تنازل المشتركين عن الفائض التأميني بحيث يتم توكيل إدارة الشركة بالتصرف فيه.

ب- اعتماد المصارف الشرعية للفائض التأميني وهي:

## 1- المخصص التأميني:

أبحيث يعمل مخصص للمطالبات (الأخطار) المستقبلية وذلك حتى التوصل الى نسب أو أرقام معينة حسب سياسة الشركة وما زاد عن ذلك،

#### 2- صندوق الأعمال الخيرية: - وذلك

أ- التبرع للجهات والجمعيات الخيرية.

ب- دفع مخاطر غير مستوفية للشروط نظراً لحاجة المشترك. ج- الصدقات والتبرعات داخل وخارج الكويت.

#### \* الأهداف المحققة :-

1-تقليل الأعباء الإدارية الكبيرة لتحقيق فوائد قليلة للمشتركين.
2-المساهمة في زيادة ملاءة ميزانية المشتركين.
3-المساهمة في الأعمال الخيرية (والأجر والثواب للجميع إن شاء الله)

## • *الخلاصـــة :-*

وان كان وجود مبدأ توزيع الفائض التأميني من أهم ما يميز التأمين التكافلي.

إلا أننا نرى أنه يتعين عدم التركيز على تحقيق الفائض التأميني، وفي حالة تحقيقه فلا يتم توزيعه على المشتركين بل نوصي أن يكون الفائض التأميني دعماً لصندوق المشتركين لما له من آثار ايجابية كبيرة لقوة ومتانة وملاءة الشركة التكافلية.



وفي الختام، فاننا نتمنى أن نكون قد وفقنا في عرض هذا الموضوع، فما كان في ورقتي المتواضعة من صواب فانه ذلك بتوفيق من الله وفضله، والذي أرجو الله أن يكون فيه كل خير للإسلام والمسلمين، وما كان من خطأ وتقصير فانه من نفسي والشيطان، عسى الله أن يغفر لنا ولكم ويتجاوز عن تقصيرنا ويلهمنا السداد والتوفيق، فهو ولي ذلك والقادر عليه والسلام عليكم ورحمة الله وبركاته،،

\* فتاوى التأمين الإسلامي – شركة التأمين الإسلامية\*

\* صناعة الخدمات المالية الإِسلاميية – د. حيدر حسن الجمعة\*

\* التأمين التعاوني الإسلامي – شركة التأمين الإسلاميسة \*

M.28